

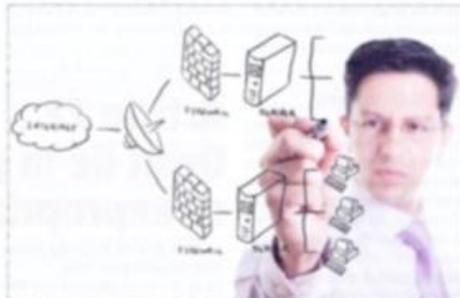
Mardi 24 janvier 2012

## Meolink lève 3,5 MDH

**START-UP** Meolink, société spécialisée dans le M2M, vient d'annoncer une levée de fonds de 3,5 millions de dirhams auprès de Maroc Numeric Fund. Avec cette quatrième opération, le fonds porte le total de ses investissements à près de 15 millions de dirhams.

**MOHAMED AMINE HAFIDI**

Après Soukaffaires, le fonds Maroc Numeric Fund (MNF) accompagne une autre start-up en injectant 3,5 millions de dirhams dans la société Meolink, spécialisée dans le M2M. « Le choix d'investir dans cette jeune entreprise découle d'une part du fort potentiel de marché dans le domaine de M2M, ciblant le développement de solutions de communication dans la maintenance et la gestion de patrimoine immobilier, et d'autre part de la qualité de l'équipe fondatrice », explique Ali Bassit, DG de MITC Capital, société gestionnaire du MNF. Meolink, la jeune start-up d'à peine quelques mois, sera installée au Technopark de Casablanca.



Meolink est spécialisée dans l'édition de logiciels « Machine To Machine » en mode SaaS, permettant d'optimiser la gestion, la maintenance de patrimoines immobiliers, en particulier les consommations en énergie et en fluide.

Elle est spécialisée dans l'édition de logiciels « Machine To Machine » en mode SaaS permettant d'optimiser la gestion, la maintenance de patrimoines immobiliers et en particulier les consommations

en énergie et en fluide. Ainsi, les clients pourront améliorer le confort (optimisation de l'éclairage, du chauffage, gestion des interventions), la sécurité (les alarmes), la télérelève énergétique (collecte

à distance et communication des données) dans les bâtiments, les hôtels ou les installations industrielles.

**Spécialiste dans la maintenance des patrimoines immobiliers**

« Notre entreprise donne la possibilité à des machines et

en temps réel. Les entreprises clientes peuvent ainsi être plus efficaces, contrôler leurs machines et leurs consommations énergétiques, créer de nouveaux services et optimiser leurs coûts », précise, Marouane Benyekhlef, PDG de Meolink. Et pour Bassit d'ajouter : « L'intérêt du modèle économique de Meolink découle de son offre d'abonnement basée sur le paiement mensuelisé et indexé sur le nombre de sites et de capteurs M2M déployés auprès des clients entreprises ».

**A côté de Meolink, le MNF dispose d'un portefeuille de 3 autres jeunes entreprises dans le domaine de TI, à savoir NETpeas, Soukaffaires.ma et Greendizer.**

des équipements, appartenant à nos clients, d'échanger à distance des données avec d'autres machines, personnes ou systèmes d'information,

De ce fait, les fonds levés par Meolink vont permettre de finaliser le développement de cette plateforme logicielle et de la commercialiser. ♦